



Depuis plus de 40 ans, groupe.iD est un acteur majeur en Suisse romande, fort de 50 collaborateurs et de plus de 400 clients actifs. Nous développons et intégrons des ERP métiers et proposons des services d'infrastructure réseau, d'hébergement et d'infogérance.

Afin d'accompagner notre plan de croissance, nous recherchons activement un.e :

Ingénieur.e Commercial.e ERP 100%

Date d'entrée : De suite ou à convenir
Lieu de travail : La Chaux-de-Fonds et/ou
Yverdon-les-Bains

Le domaine des ERP n'a pas de secret pour vous et vous souhaitez exploiter ces compétences dans la vente.

Votre mission chez groupe.iD

- Prospecter par téléphone, via les réseaux et en présentiel.
- Développer et gérer le portefeuille clients.
- Participer aux appels d'offres et élaborer des propositions commerciales.
- Utiliser votre expertise métier pour conseiller les clients et prospects.
- Collaborer étroitement avec l'équipe de consulting ERP.
- Assurer une veille active du marché et de la concurrence.
- Participer aux activités et événements marketing.

Votre profil

- Solide fibre commerciale, idéalement acquise dans le secteur informatique.
- Créatif.ve, réactif.ve, force de proposition, et capable de relever des défis.
- Excellent.e négociateur.trice, avec un fort intérêt pour le contact client.
- Compétent.e dans la gestion et la dynamisation d'un portefeuille existant, ainsi que dans la prospection et le développement de nouveaux marchés.
- Expérience en vente et/ou informatique, avec une connaissance approfondie du marché suisse.
- La maîtrise de l'anglais et/ou de l'allemand serait un atout.

Pourquoi rejoindre groupe.iD ?

Chez groupe.iD, vous trouverez un environnement de travail convivial avec des conditions intéressantes et flexibles, dans un secteur en constante évolution. Votre expertise, votre savoir-être et votre engagement sont des atouts que nous valorisons pleinement.

Je postule en envoyant mon dossier complet à rh@groupeid.ch